

Завод «Гарант» – котельные «ПОД КЛЮЧ»

Текст: Наталья Шварц, фото: Евгения Есипова

Группа компаний «Гарант» – один из крупнейших отечественных производителей котельного оборудования. Компетенции компании максимально широкие – от проектирования и изготовления котельного и котельно-вспомогательного оборудования до поставки, монтажных и пусконаладочных работ.



О принципах работы и новинках котельного оборудования в интервью журналу «ВестСнаб» рассказала Светлана Антонова, менеджер по продажам завода «Гарант».

– Светлана, какие услуги и возможности предоставляет компания «Гарант» своим клиентам?

– Завод «Гарант» является одновременно производителем и поставщиком котельного оборудования, благодаря мощной ресурсной базе и развитой логистической системе. Перечень изготавливаемой продукции – широкий: котлы водогрейные на всех видах топлива, котлы паровые на всех видах топлива, блочно-модульные котельные установки, а также вспомогательное оборудование – водоподготовительное оборудование, тягодутьевое и золоулавливающее оборудование.

Подход к работе – комплексный. Специалисты «Гарант» предоставляют весь перечень услуг, начиная от

разработки проектной документации и изготовления оборудования и заканчивая поставкой оборудования клиенту, монтажными и пуско-наладочными работами. Таким образом, «Гарант» полностью отвечает за объект и сдает его «под ключ».

– Какие этапы проходит проект по запуску новой котельной?

– Первый этап – разработка проекта. Подход, опять же, комплексный – начиная с этапа сбора исходных данных и разработки проектной документации, до получения положительного заключения экспертизы. Срок проектирования зависит от сложности проекта и составляет от одного до трех месяцев. Далее следует производство котель-

ного оборудования, которое ведется в соответствии с проектом. Завод «Гарант» оснащен современным профессиональным оборудованием и работает только с качественными материалами. Далее следуют этапы монтажа и пуско-наладки котельного оборудования.

Принципиальный момент – все работы на каждом из этапов выполняются штатными высокопрофессиональными специалистами компании, а не сторонними подрядными организациями. Разработку проектной документации ведет проектный отдел, специалисты КИПиА разрабатывают и устанавливают автоматику, монтажные бригады работают непосредственно на объекте – осуществляют комплекс строительно-монтажных работ.

– Каковы сроки реализации проектов?

– Все зависит от масштаба проекта. В среднем от заключения договора и начала проектирования до запуска и сдачи котельной в эксплуатацию проходит около 6-12 месяцев. Практически в 100% случаев речь идет не о типовых, а об индивидуальных проектах. В основе работы над проектом – потребности заказчика, производство подбирает оборудование под необходимые параметры, планируемые нагрузки, учитывает климатические условия.

Прежде чем составить коммерческое предложение, учитываем все детали, вплоть до внешнего вида и цвета котла – этот нюанс особенно актуален для крупных корпораций, которые оформляют свои производ-

ственные площадки в цветах корпоративного стиля.

– За последнее время выпускала ли компания какие-либо новые виды котельного оборудования?

– Да, одна из последних новинок – разработка линейки жаротрубных котлов. Жаротрубные котлы производства «Гарант» – аналог котлов, которые используют в Европе, они востребованы в европейской части России. Современные жаротрубные котлы предназначены для работы на газообразном и жидком топливе. Жаротрубный котел разработан специалистами компании «Гарант» в рамках стратегии импортозамещения как альтернатива импортному оборудованию. По своим параметрам и характеристикам продукция соответствует всем европейским стандартам. В жаротрубных котлах компании «Гарант» значительно больше запас воды, что позволяет котлу реже включаться в работу и находится в горячем резерве длительное время. Кроме того, гидравлическое сопротивление у него значительно меньше, что позволяет применять менее мощные насосы, что сказывается на капитальных затратах при строительстве котельной и на дальнейших эксплуатационных расходах.

– Кто на сегодня основной клиент ГК «Гарант»?

– Для компании важен каждый заказчик – работаем как с неболь-

Продукция завода «Гарант»:

- котлы водогрейные на всех видах топлива;
- котлы паровые на всех видах топлива;
- модульные котельные установки;
- водоподготовительное оборудование и деаэрационные установки;
- механические топочные устройства;
- экономайзеры;
- тягодутьевое и золоулавливающее оборудование.

шими клиентами, так и с крупными предприятиями. Как правило, небольшими и средними клиентами востребованы котлы мощностью от 100 кВт; для крупных предприятий реализуем более масштабные заказы – строительство котельных, в том числе блочно-модульных котельных установок. География работы – Россия и ближнее зарубежье.

– Расскажите о наиболее интересных проектах, реализованных ГК «Гарант» в Сибири?

– Один из интересных проектов – строительство нескольких котельных для одного из свиноводческих комплексов Красноярского края, с которым «Гарант» плотно сотрудничает на протяжении последних трех лет. Рассчитываем, что сотрудничество будет продолжено и дальше. Другой крупный проект был реализован для компании «Красноярскнефтепродукт» – речь о реконструкции котельной. Сработали очень плодотворно, есть дальнейшие планы по сотрудничеству.



От заключения договора и начала проектирования до запуска и сдачи котельной в эксплуатацию в среднем проходит около 6-12 месяцев

– Какой процент заказов ГК «Гарант» приходится именно на модернизацию котельных? И какова, как правило, цель модернизации?

– Это одно из основных направлений работы, на которое приходится около половины совокупного объема заказов. Модернизация, как правило, преследует две основные цели – увеличение мощностей и автоматизация всех процессов. В ряде случаев, предприятие переходит на другой вид топлива, например, с угля на газ – в этом случае также требуется модернизация котельной. Модернизация позволяет эксплуатировать технологическое оборудование в безаварийном режиме с меньшими затратами и гораздо более продолжительное время.

– Какие сервисные услуги «Гарант» предоставляет своим клиентам?

– Компания дает годовую гарантию на свое оборудование. Полный назначенный срок службы водогрейных котлов, производимых ГК «Гарант», составляет 10 лет. Важное условие – соблюдении правил эксплуатации и своевременное техническое обслуживание котла. Руководство по эксплуатации и техническому обслуживанию котла, а также монтажная схема и принципиальная схема, передаются заказчику вместе с поставляемым оборудованием.

В случае какой-либо неисправности произведенного заводом «Гарант» оборудования, по звонку заказчика наши специалисты выезжают непосредственно на место и выполняют все необходимые работы. По завершению обследования и устранения неполадок, составляется акт, а заказчику даются разъяснения о том, как впредь избежать неисправности.